



Vandinter Semo B.V. is een zelfstandig, internationaal opererend bedrijf, gespecialiseerd in productie, veredeling en verkoop van landbouwzaaizaden. De basis van het bedrijf begint in 1914 als Zwaan en de Wiljes en later Vandijke Semo. In 2014 verandert onder leiding van de huidige eigenaar en directeur de naam in Vandinter Semo. Het bedrijf is groot geworden door de vermeerdering en verwerking van zaaizaden. Door inzet van moderne technieken en ondersteuning vanuit een eigen kweekbedrijf is het productenpakket sterk gegroeid met een aanbod aan hoog resistente groenbemesters en voedergewassen zoals grassen en maiszaden. Sterke punten van het bedrijf zijn: de kwaliteit van het product; innovatie; doen wat anderen niet doen. Dit laatste kan ook doordat het één van de weinige bedrijven in het segment is die niet onder een multinationale groep valt. Bij Vandinter Semo werken ongeveer 40 mensen en dit aantal is groeiende door ambitie en succes. Binnen het team is de vacature ontstaan van:

Salesmanager Zaaizaden

Functie:

De verkoop vindt met name plaats via distributeurs die weer contact hebben met de eindklant. Je bent het aanspreekpunt voor vaste relaties in Nederland en België en weet door kennis en aandacht verkoop te stimuleren. De afzet vindt plaats in de akkerbouw, de veehouderij en de recreatieve sector en je bent in deze markten een bewaarde gesprekspartner. Relatiebeheer en kennisoverdracht is een belangrijke basis en daarbij weet je goed in te spelen op kansen in de markt. De moderne rassen van Vandinter Semo hebben een belangrijke bijdrage in bodemgezondheid en nematodenbestrijding op natuurlijke basis. Dit brengt een groeiende vraag met zich mee maar vraagt ook om kennis en maatwerk. Samen met de directeur bouw je aan strategische keuzes en commercieel beleid en weet je kansen te vertalen in resultaat. Je bent regelmatig op kantoor in Scheemda maar kunt ook vanuit huis werken. Je bezoekt beurzen in binnen- en buitenland en ondersteunt de verkoop en groei in het buitenland.

Profiel:

Voor deze functie zijn wij op zoek naar een ervaren manager met goede contactuele en commerciële vaardigheden. Je hebt ervaring in de landbouw en verkoop van landbouwzaden en spreekt de taal van de klant. Je bent ondernemend van aard en kunt zowel zelfstandig als in teamverband werken. Je spreekt goed Nederland en Engels. Je bent bij voorkeur woonachtig in Noord Nederland.

Aanbod:

Vandinter Semo kenmerkt zich door een platte organisatiestructuur en een informele werksfeer. De arbeidsvoorwaarden zijn goed en er is volop ruimte voor persoonlijke ontwikkeling en groei.

Sollicitatie:

Bel gerust als er aanvullende vragen zijn.

Belangstelling? Mail je brief met cv naar: info@doornboswerving.nl

Doornbos Werving & Selectie BV
Postbus 168 8300 AD Emmeloord

Voor vragen of informatie:
Klaas Doornbos: tel 0527-69 87 66 of 06 22 23 54 21

Kijk voor meer informatie op: www.vandintersemo.nl en www.doornboswerving.nl